

利益を倍増させる<ビジネスモデル>構築法

～あなたのビジネスを

高利益体質に変貌させる 3 要素～

<講師>

顧客リピート総合研究所 株式会社 代表取締役

一圓 克彦（いちえん かつひこ）氏



■講師プロフィール

自ら13社の企業経営を経験してきたく机上の空論を嫌う>利益逡増型ビジネス構築（リピート創出）コンサルタント。飲食業、福祉業、製造業、小売業、卸売業、システム開発&デザイン業等、年商2千万円～140億円までの大小様々な企業経営を自ら経験した中で発見した【利益逡増型（利益が積み上がっていく）ビジネス】の構造を用いて全国の企業や各種団体の利益改善を支援。2008年より開始したセミナー（&講演）は、全てが自らの経験に基づいており「大笑いしながらも実践できる学びが豊富」「商売の考え方が180度変わった」などと全国で反響を呼んでいる。その登壇回数は1,500回を超え、延べ受講者数は14万人を突破。著書に「0円で8割をリピーターにする集客術（あさ出版）」「一人社長の稼ぎ方・仕事のやり方（明日香出版社）」などがある。

本講座では、先ず「ビジネスモデルとは何か？」という概念の理解から進めて頂き、どんな業種にも共通する<更に利益の出るビジネスモデル>を構築して頂くキッカケとなるノウハウを全てお伝えさせていただきます。売っても売っても利益が出ない。商品には自信があるが売れ行きが良くない。そうお悩みの皆様。それは「売り方」や「商品」が悪いのではなく、「ビジネスモデル」に原因があるはずです。是非<更に利益の出るビジネスモデル>を作るためのノウハウをお持ち帰りください。

2025年5月26日（月）18時30分～

開催形式：会場参加 または オンライン参加（講師会場登壇）

開催会場：武蔵浦和コミュニティーセンター8階・第7集会室
（埼玉県さいたま市南区别所7-20-1）

ゼミ参加費：SS会員2,000円（税込）／一般3,000円（税込）

懇親会費：5,000円（予定）

※5月23日（金）17時以降はご参加お取消しは、
懇親会のキャンセル料をいただきますので予めご了承ください。

【費用のお支払い方法】

会場参加の方は、当日現地支払い。オンライン参加の方は、事前支払い制です。

※オンライン参加用Zoom URLは、事前支払いがお済みの方へ開催3日前頃にメールでご案内します。

【お申込み方法】

オフィシャルサイト



<①オフィシャルサイトでのお申込み ※オンライン参加の方は口座振込みでの事前支払い。>

左のQRコードまたは下記URLから公式サイトに接続し、フォームからお申込みください。

<https://bit.ly/43Wakkf>

<②パスマーケットでのチケット購入でのお申込み>

右のQRコードまたは下記URLから接続し、該当するチケットをご購入ください。

<https://bit.ly/3Ew6VhC>



パスマーケット

【お申込み締切】

■①でのお申込み：5月16日（金）17時

■②でのお申込み：懇親会までの参加5月23日（金）17時／オンライン参加・講演会のみ参加5月25日（日）

【お問い合わせ】スモールサン事務局

☎ 03-5960-0227

✉ kondan@smallsun.jp

🌐 www.smallsun.jp